



FICHE INSCRIPTION ET ANALYSE DES BESOINS

"Réussir une vente : Les étapes clés"

Ce document permet d'évaluer la pertinence de votre participation à la formation et d'assurer son adaptation à vos besoins.

Informations personnelles

- Nom et Prénom :
 - Adresse e-mail :
 - Numéro de téléphone :
 - Entreprise (si applicable) :
 - Secteur d'activité :
-

Votre projet professionnel

1. Quel est votre projet professionnel actuel ?
.....
 2. Avez-vous une expérience préalable en vente ?
() Oui
() Non
Si oui, précisez :
 3. Pourquoi souhaitez-vous suivre cette formation ?
.....
 4. Quels sont les principaux défis que vous rencontrez en vente ?
.....
.....
 5. Quels sont vos objectifs à l'issue de cette formation ?
.....
.....
-
6. Besoin d'adaptations particulières (ex : accessibilité, supports, horaires) ?
() Oui
() Non
Si oui, précisez :

Merci de remplir ce document et de le retourner avant le démarrage de la formation.